

Impuls-Seminar "Auftreten! Präsentieren! Wirken!"

Überzeugungs-Rhetorik, Verkaufs-Rhetorik, Präsentationstechnik

Impuls-Seminar + persönliches Transfer-Werkzeug MyPersonalTrainer



Zielgruppe:	Inhaber, Geschäftsführer, Führungskräfte und Fachleute, die ihre guten Ideen (noch) besser überbringen und verkaufen wollen.
Seminarinhalt:	<p>In diesem Impuls-Seminar wird Ihnen der Referent Rolf W. Nievergelt live zeigen:</p> <ul style="list-style-type: none"> • So können Sie mit Sicherheit und Begeisterung vor Gruppen auftreten. • So können Sie Ihre Ideen vortrefflich darstellen. • So können Sie überzeugen und eine nachhaltige Wirkung erzielen. • So können Sie das Lampenfieber überwinden. • So setzen Sie die Vorteile visueller Hilfsmittel gekonnt ein. • So können Sie die häufigen Fehler vermeiden und haben Erfolg.
Termin:	Datum, Uhrzeit – Dauer ca. 2h
Ort:	Firma XY in Ort / Hotel YZ in Ort

Der Referent:

Rolf W. Nievergelt
Rhetorik- und Verkaufs-Trainer,
Business-Coach

Kongress-Redner und Fernseh-Talkshow-Teilnehmer.

Fundiertes Wissen und Erfahrung in Präsentation, Verkauf, Psychologie und Management.

Trainierte über Tausend Führungskräfte, qualifizierte Fachleute und Politiker in den Bereichen Auftritt, Präsentation, Verkauf und Führung.

Coacht Inhaber und CEO's für Ihre Auftritte vor Investoren und wichtigen Kunden.

War der erste Schweizer Trainer, der den "Oskar der Trainerszene", den Sonderpreis zum Deutschen Trainingspreis erhielt.

Seminar-Beschreibung

Sie stehen vor einem Publikum und wollen überzeugend wirken. In der heutigen Zeit, wo die Winde rau und der Wettbewerb gross ist, sind die Techniken der freien Rede, der Rhetorik und des überzeugenden Auftritts wichtiger denn je.

Im Impuls-Seminar "Auftreten! Präsentieren! Wirken!" zeigt Ihnen der international tätige Rhetorik- und Verkaufstrainer Rolf W. Nievergelt "live", wie Sie eindrücklich präsentieren können. Wie können Sie bei Ihren Auftritten eine überzeugende Wirkung erzielen? Wo sind die Stolpersteine und welche Fehler sollte man besser meiden? Er wird aus seiner Praxis als Speaker an Kongressen und als Teilnehmer an der Fernseh-Talkshow <konsum.tv> berichten. Er zeigt, wie eine wirkungsvolle Präsentation mit Begeisterung und Überzeugung gehalten werden kann.

Das Kompakt-Seminar ist für die Teilnehmer ein motivierender Impuls und ein Refresher für Ihre Präsentations- & Verkaufsfähigkeiten. Sie erkennen, welche kritischen Erfolgsfaktoren es zu packen gilt, statt das Publikum mit einer weiteren Beamer- oder Folien-Schlacht zu langweilen.

Und jeder Teilnehmer kann nachher mit seinem persönlichen Transfer-Werkzeug *MyPersonalTrainer* seine Präsentations-Fitness à jour bringen. Er macht z.B. am Vorabend seiner nächsten Präsentation, „just-in-time“ den Refresher, um am Folgetag mit einer brillanten Präsentation seine Zuschauer zu gewinnen und „den Punkt zu machen“!